

Orientierende Fragen zur Nacharbeit alleine oder mit deinem Erfolgsbuddy von Modul 4

Orientierende Fragen zur Nacharbeit alleine oder mit deinem Erfolgsbuddy von Modul 4

- Welche Maßnahmen eines gesunden Lebensstils für Schwangere waren dir bis jetzt nicht bewusst?
- Wie wirst du damit in Zukunft umgehen?
- Welche Mikronährstoffe sind dir besonders in Erinnerung geblieben und warum?
- Jemand frage dich: „Warum sind Mikronährstoffe so wichtig für Kinderwunsch und Schwangerschaft?“ Was antwortest du?
- Was haben sportliche Schwangere weniger oft?
- Welche Lebensmittel sollten Schwangere eher verzichten?
- Mit welchem Makronährstoff hängen die stillen Entzündungen zusammen und wie kann man diese entschärfen und runterfahren?
- Was bezeichnet man als „vaginal seeding“ und welchen Effekt erwartet man sich davon?

Fragen zum Angebot:

Wie weit geht dein Kundenservice?

- Welchen Service biete ich meinem Kunden kostenlos, welchen kostenpflichtig an?
- Welche Servicespielregeln gibt es und wie/wo erkläre ich sie?
- Was sind die Vor/Nachteile von Serviceleistungen? Welche Erfahrungen hast du damit?
- Daraus können deine AGBs werden. Formuliere alle Dinge klar aus, die der Kunde vorab wissen soll, bevor er mit dir zusammenarbeitet.

Welche Kooperationen braucht mein Angebot?

- Habe ich bestehende Kooperationen? Wenn ja, sind sie der Schwangeren dienlich?
- Welche Kooperationen hätte ich gerne im Angebot dabei?
- Wo, wie wirst du sie finden und warum sollte die Kooperationspartner gerade mit dir arbeiten wollen?
- Welche sonstigen Wege kenne ich, um mein Angebot aufzuwerten, umfassender zu gestalten, um mich damit abzuheben.